

Siret: 93969799 00015 120 Route de Larrouy 40990 St Vincent de Paul

Tél: 06 85 92 81 81

# Formation: Mener un entretien de recadrage

## Objectifs pédagogiques généraux :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- ✓ Comprendre le rôle et l'importance du recadrage dans le management
- Préparer et structurer un entretien de recadrage
- Conduire un recadrage en maintenant la relation de confiance
- Identifier les erreurs à éviter et adopter les bonnes pratiques

**Durée**: 1/2 journée (3,5 heures) Composition groupe 2 à 6 personnes Pré-requis: Avoir une expérience en management ou d'animation d'équipe

#### Modalités pédagogiques :

Intra présentiel (dans vos locaux) Inter présentiel

**Public visé** : Managers, responsables d'équipe, chefs de projet

## Méthodes pédagogiques :

Apports théoriques synthétiques Jeux de rôle pour pratiquer Analyse de cas concret

### Suivi et évaluation :

Feuille d'émargements Attestation de formation Auto-évaluation en amont Evaluation à chaud

#### Intervenante:

Sandrine POIREAULT (Ex RRH)

Tarif : à partir de 450 € Nous consulter

# Programme de formation :

- Introduction :
  Définition du recadrage
  Différence entre recadrage et sanctions
  Pourquoi recadrer tôt
- Préparer l'entretien :
  Identifier les faits objectifs
  Définir l'objectif du recadrage
  Choisir le bon endroit et le bon lieu
  Préparer les mots-clés à utiliser
- Conduire l'entretien : Introduction bienveillante
   Exposition des faits
   Ecoute active de la version du collaborateur
   Recherche de solutons
   Conclusion (engagements)
- Mise en forme conditionnelle avancée : Règles avec formules
   Barres de données
   Mise en évidence dynamique
   MIse en situation :
- Jeux de rôle Feedback
- Points de vigilance et erreurs à éviter